

La parole à... **Didier Blanchon**

PDG de Deschamps

« Je conseille aux PME d'utiliser des VIE »

À MARSEILLE

Basé à Saint-Raphaël (Var), Deschamps (2,5 millions d'euros de chiffre d'affaires) fabrique des mâts de drapeaux en fibre de verre. La société a implanté deux usines aux États-Unis et en Chine.

Que vous apportent les VIE (volontaires internationaux en entreprise) pour votre développement international ?

Beaucoup. J'ai déjà eu recours à des VIE en Italie, et maintenant en Chine. J'aime cette formule car elle permet d'accéder à des gens d'un très bon niveau intellectuel et bénéficiant d'une forte ouverture d'esprit. Les contrats portent sur des périodes pouvant aller de six mois à deux ans, pour un salaire mensuel de 1.600 euros supportant très peu de charges. Actuellement, c'est un VIE diplômé de l'École des mines d'Alès qui dirige la production de mon usine chinoise.

Pensez-vous que la formule mérite quelques améliorations ?

Oui, car les VIE ne signent pas leur contrat de travail avec l'entreprise qui les recrute, mais avec Ubi-



DR

france. En fait, la société passe une annonce sur un site d'UbiFrance, puis reçoit des candidats qu'elle sélectionne. UbiFrance les paie et refacture la prestation. J'ai dû me séparer d'un VIE qui ne répondait pas à mes attentes, et c'est contre UbiFrance qu'il s'est retourné. Je ne trouve pas cela normal. Fort heureusement, les trois autres VIE auxquels j'ai eu recours m'ont donné entière satisfaction.

Ferez-vous de nouveau appel à des VIE ?

Sans aucun doute. Et je conseille d'ailleurs aux dirigeants de PME d'utiliser cette opportunité. La formule est souple, peu onéreuse. Elle mériterait d'être plus connue.

PROPOS RECUEILLIS PAR GÉRARD TUR